

Многие молодые люди идут в интернет-индустрию в надежде, что здесь построить свой бизнес, однако далеко не все они понимают, основы этого бизнеса, его особенностей и важных моментов. Сегодня в этой статье я поделюсь с Вами своим пониманием того, как следует начинать свой бизнес в Интернете с нуля.

Советы буду давать из личного опыта, так как за много лет совершил немало ошибок, которые теперь понимаю, как можно было исправить. Начать, пожалуй, нужно с понимания того, что Вы хотите создать БИЗНЕС, а не просто найти подработку в сети. Дело в том, что если Вы пришли сюда лишь для того, чтобы заработать по быстренькому денюжат – Вам лучше идти в копирайтинг, рерайтинг, создание сателлитов и тому подобное. К серьезному бизнесу так относиться нельзя.

Правильные советы, как начать свой бизнес в Интернете

Определите для себя нишу, которая Вам интересна: создание сайтов, продвижение, разработка своих проектов и т.д. Я рекомендую новичку с минимум знаний и денег остановить свой выбор на разработке своих интернет-проектов, т.е. создавать полезные и интересные сайты.

Отбросьте идею заработать на копирайтинге и после создавать свои сайты с готовым бюджетом. Вы только попросту потратите своё время. Хороший копирайтер – это опытный копирайтер, если же у Вас не будет опыта – Вы будете писать очень медленно, и, следовательно, получать мало. В итоге, останетесь с копейками и потраченным временем.

Прямо сейчас изучите выгодные предложения по теме [saas sales tools](#) . Только для вас они доступны по самым выгодным ценам.

Если абсолютно нет денег на статьи и на ссылки, конечно же, придется писать самому, однако сильно не затягивайте с этим. Помните, что Вы собираетесь, стать бизнесменом, который исключительно руководит своим делом, а все рутинные задачи (написание статей, закупка ссылок и т.п. – лежит исключительно на других людях). Стремитесь к

тому, чтобы все свои полномочия делегировать.

Для популяризации своего ресурса, нужна внешняя оптимизация, или попросту говоря, закупка ссылок. Первые обратные ссылки можно получать бесплатно – обмениваясь статьями с тематическими сайтами.

Создавайте свой бизнес на перспективу, а не на 1-2 года. Поэтому не следует ориентироваться на заработок с продажи ссылок. Доход должен быть исключительно пассивным (не требующим от Вас каких-либо действий) и легальным (здесь Вам поможет контекстная реклама от Google и Яндекс).

Не используйте чёрные методы продвижения сайта! Скорее всего, Вы будете искать информацию о том, как можно раскрутить свой сайт бесплатно, и уж точно Вам попадут на глаза советы о том, что можно воспользоваться каталогами, профилями, спамом по чужим блогам и т.п. Помните, что этим методам Вам не по пути! Вы ведь не для того, так долго строили свой бизнес, чтобы за 1 АПдейт выдачи всё потерять.